

## A2.41.2 Cuento: El juego de la negociación

### A2.41.2 Opowiadanie: Gra w negocjacje

» <https://hiszpanski.colanguage.pl/opowiadania/el-juego-de-la-negociacion>

*Carlos y Ana negocian el precio del coche, expresando opiniones y llegando a un acuerdo.*

Carlos y Ana **negocian** el precio de un coche.

Él cree que la **oferta** de Ana es baja.

Entonces ofrece una **contraoferta**.

Ana opina que es un compromiso **verdadero**.

**Sin duda** ella acepta la contraoferta.

Pero después **creo** que el precio es demasiado alto.

Decide **rechazar** la oferta.

Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella **opina** que el precio es bueno.

Al final Carlos y Ana encuentran una solución **positiva** para los dos.

Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas **falsas**.

---

*Carlos i Ana negocjują cenę samochodu, wyrażając opinie i dochodząc do porozumienia.*

Carlos i Ana **negocjują** cenę samochodu.

On uważa, że **oferta** Ani jest niska.

Wtedy on oferuje **kontrofertę**.

Ana uważa, że jest to **prawdziwy** kompromis.

**Bez wątpienia** ona akceptuje kontrpropozycję.

Ale potem **uwaga**, że cena jest za wysoka.

Ona zdecydowała się **odrzuć** ofertę.

On pokazuje jej ponownie samochód i teraz ona **uwaga**, że cena jest dobra.

Na końcu Carlos i Ana znajdują **pozytywne** rozwiązanie dla obojga.

Zrobili dobrą robotę w negocjacjach, nie mówiąc **fałszywych** rzeczy.

## A2.41.2 El juego de la negociación

### A2.41.2 Gra negocjacyjna

<https://hiszpanski.colanguage.pl/opowiadania/el-juego-de-la-negociacion>



#### Ejercicio 1:

#### Preguntas de debate

**Instrucción:** Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.

1. ¿Qué están negociando Carlos y Ana?
2. ¿Qué hace Carlos después de recibir la oferta de Ana?
3. ¿Por qué Ana rechaza la oferta?
4. ¿Alguna vez has negociado algo? ¿Cómo fue la experiencia?
5. ¿Crees que es importante llegar a un compromiso en una negociación?

## A2.41.2 El juego de la negociación

### A2.41.2 Gra negocjacyjna

<https://hiszpanski.colanguage.pl/opowiadania/el-juego-de-la-negociacion>



#### Ejercicio 2:

#### Rellena los huecos y completa las oraciones

**Instrucción:** Wstaw poprawne słowo.

*opina, falsas, verdadero, oferta, Sin duda, negocian*

1. Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella ..... que el precio es bueno.
2. Carlos y Ana ..... el precio de un coche.
3. Él cree que la ..... de Ana es baja.
4. .... ella acepta la contraoferta.
5. Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas .....
6. Ana opina que es un compromiso .....

**Rozwiązania:**

1. opina 2. negocian 3. oferta 4. Sin duda 5. falsas 6. verdadero